



00:00:00

Interesadas, donde cada una tiene interés sobre lo que la otra tiene o puede ofrecer.

00:00:07

En el sector empresarial estas negociaciones son muy competitivas y por esta razón es muy importante saber negociar.

00:00:17

A continuación, daremos inicio a la presentación del primer invitado.

00:00:22

Ángel Pacheco es Contador Público con maestría en Finanzas y formación en Ciencias de Datos.

00:00:30

Instructor y consultor en Excel y Power Ba para reconocidas instituciones y empresas.

00:00:39

Cuenta con un certificado como Microsoft Office specialist y agente capacitador externo.

00:00:47

Desde 2007 lidera proyectos de investigación y automatización de procesos.

00:00:53

Invitamos al contador Ángel a subir al escenario.

00:01:09

Hola, buen día a todos.

00:01:11

Buenos días.

00:01:13

Pues ya les platicaron un poquito sobre mí, Ángel Pacheco.

00:01:16

¿Ahorita les iré platicando algunas cositas más de mi experiencia, cómo he llegado hasta acá y pues, qué les vengo a compartir hoy?

00:01:24

Un poquito sobre el proceso de implementación de Power Bi en una empresa en Mérida, aquí en Yucatán.

00:01:31

¿Antes de empezar, me gustaría saber, levante la mano, quién sabe qué es el Business Intelligence?

00:01:40

¿Dos, alguien sabe qué es Power Bi?

00:01:46

¿Tres, alguien sabe que es Excel?

00:01:51

Ok, ok.

00:01:53

Bueno, vamos a empezar entonces desde Excel.

00:01:57

Para eso les pongo un poquito en contexto de mi formación.

00:02:01

Yo soy Contador público, estudié en la facultad de contaduría en Mérida.

00:02:06

Antes de eso estudié en la prepa un de la Uadi también.

00:02:10

Y antes de eso estudié mi secundaria en acá en todos se ubican acá en.

00:02:16

Antes de eso estudié mi primaria en una comisaría de Karasim, es un pueblito que se llama San Antonio Tehuitz.

00:02:23

No sé si lo ubican viniendo de Mérida para aquí.

00:02:28

Pues yo crecí ahí, yo crecí en San Antonio Tehuitz, después estudié mi secundaria en acá en y al igual que tal vez muchos de ustedes, durante una adolescencia, la secundaria, la prepa,

tienes una gran limitante la conectividad a Internet.

00:02:47

¿Cuántos de hoy, cuántos de ustedes en pleno 2024 están teniendo con problemas de conectarse a Internet?

00:02:55

¿Quién tiene problemas de conexión a Internet?

00:02:58

¿Todos, no?

00:03:01

Eso me pasa hasta el día de hoy, 2024.

00:03:05

Me pasa cuando llevo a mi hijo a casa de mis papás a que vea a sus abuelos o cuando yo me quedo a dormir ahí, pues me pasa que no tengo Internet.

00:03:15

¿Y cómo puede ser que en pleno 2024 no tengas Internet, no tengas una conexión a Internet para poder ver un video en YouTube, para poder estar en TikTok, para poder incluso estudiar o mandar una tarea?

00:03:27

Bueno, estudié la carrera de contador y en la facultad de contaduría hay una licenciatura que se llama licenciatura en administración de tecnologías de información.

00:03:40

Nosotros le decimos los Latis, son licenciados de administración de TI.

00:03:45

Bueno, el caso es que durante la carrera de contador pues habían problemas técnicos con la impresora, con el proyector y decíamos muchos contadores y mercadólogos decíamos y pues llamen al Lati, llamen al licenciado en TI para que no se arregle la impresora, llamen al lati para que arregle el proyector porque no se alcanza a ver bien la presentación y lo decíamos en broma.

00:04:12

Después terminé la carrera de contador y me fui a la facultad de matemáticas a estudiar la ingeniería de software.

00:04:21

La dinámica de una facultad a otra Zweitausendein es contrastante, mientras en la facultad de contaduría hay mucho desmadre, hay gente que está pensando en fiestas, mucha gente extrovertida hablando, queriendo dar pláticas, conferencias, etc.

00:04:39

Te vas a una facultad donde la formación es un poquito diferente, ciencias exactas, matemáticas, álgebra, cálculo, etc.

00:04:49

Programación Yousand y el tipo de personas son más introvertidas, personas que les gusta el análisis, que les gusta pensar problemas lógicos y no hay tanto, no hay tanto, digo, si hay relax como todo, pero no al nivel de otra universidad, de otra facultad.

00:05:06

Bueno, el caso es que estando en la facultad de matemáticas estudiando la ingeniería de software, estábamos en clase de cálculo, cálculo diferencial y recuerdo que el profesor nos dijo entiendan esto, les va a servir para la vida, etc.

00:05:24

Nos puso ahí unos ejemplos y nos dijo es importante que aprendan cálculo diferencial porque si no mejor váyanse a una facultad de contaduría.

00:05:35

Y él no sabía que estaba yo allí, él no sabía que yo había terminado la carrera de contador.

00:05:39

¿Pero a lo que voy, el punto es que a veces cuando nos centramos en nuestra área o nos centramos en la parte de ingeniería o matemáticas, pensamos que vamos a hacer, podemos ser muy, muy buenos en lo que hacemos, pero si no conocemos la parte administrativa, la parte de mercadotecnia, lo que implica concretar una venta, pues podrás ser muy bueno en lo que quieras, pero si no sabes vender, pues de qué vas a vivir?

00:06:05

Y por otra parte me veo también como contador, como contador nos interesa mucho conocer qué tan rentable es un negocio y obviamente nos interesa vender.

00:06:15

Esto que yo vengo a hacer ahorita, a dar una presentación, lo subo al rato a mis redes sociales y mis redes sociales lo comparten y se vuelve algo que para mí genera, genera difusión de mi marca.

00:06:25

Que hoy conozcan Vidax, que sepan qué hace Vidax, para mí es promoción, para mí es

publicidad y saber eso como contador me ayuda para poder decir quiero hacer más ventas, quiero tener más negocio Y pero también sé que por otra parte necesito, mi negocio se centra en tecnologías de la información, necesito personas que sepan del desarrollo de software, necesito personas que sepan de programación para que yo pueda entregar mi producto al cliente.

00:06:56

Entonces, hoy les vengo a compartir un poquito de cómo en mi experiencia ha habido esos días contrastantes donde en la mañana tengo que dar una plática sobre power bi, análisis técnico, programación, y en la tarde o en la noche tengo que dar una plática de declaraciones de impuestos.

00:07:17

Y pues bueno, hoy mi día a día, muchos de mis días así son y pues vengo a compartirles un poquito de esto.

00:07:23

Vamos a pasar a la siguiente diapositiva, por favor.

00:07:37

Ok, lo que yo hago es trabajar con datos.

00:07:42

Para mí los datos son una mina.

00:07:44

Los datos en donde los tengas, los tienes en una, los tienes en una memoria USB, los tienes en la nube, los tienes en Google Drive, los tienes en tu Facebook, los tienes en TikTok.

00:07:53

Para mí son una mina de oro porque yo trabajo con eso.

00:07:57

Y a las empresas les hago ver que todas las empresas tienen una mina de oro en sus sistemas de información, en donde está, quién tiene acceso, cómo se alimenta esa información.

00:08:08

Para cualquier empresa es una mina de oro que muchas veces no está explotada.

00:08:13

Las empresas toman muchas decisiones basadas en intuición, en lo que creo, en lo que creo que va a pasar, en cómo siento que me va a ir.

00:08:22

Muchas empresas van tomando decisiones con lo que piensan que puede ser mejor para su negocio, pero muchas veces no es una decisión que esté fundamentada con análisis de datos.

00:08:33

Bueno, lo que buscamos es en Vilex es comprender qué patrones y tendencias hay en cualquier negocio.

00:08:41

Cosas que muchas veces el empresario ya sabe, pero no tiene evidencia.

00:08:45

Buscamos reducir riesgos, tomar decisiones acertadas, yóusand y trabajar con grandes volúmenes de datos.

00:08:51

Y cuando digo trabajar con grandes volúmenes de datos, estamos hablando de millones, millones de datos donde muchas veces no tenemos incluso un equipo que soporte trabajar con, a veces ni con 2 millones de datos.

00:09:04

¿Por qué?

00:09:05

¿Porque si conoces solamente Excel, alguien sabe cuántas filas tiene Excel?

00:09:10

¿Alguien sabe cuántas filas tiene Excel?

00:09:12

Si conocen Excel, ya me dijeron, todos conocemos Excel, Excel tiene 1048522 filas.

00:09:18

Es decir, si tú tienes 1048523 ventas, la última venta ya no va, ya no da, ya no entra en una hoja de Excel.

00:09:27

Tendrías que ocupar u otra hoja u otro archivo de Excel y continuar.

00:09:32

Bueno, entonces hoy trabajar con grandes volúmenes de datos es algo que debemos saber sí

o sí.

00:09:39

¿Por qué?

00:09:40

Porque ya la información se está produciendo a manera a grandes, grandes volúmenes.

00:09:46

Imaginen incluso una tienda, una pequeña tienda de abarrotes.

00:09:49

¿Imagina una tiendita de abarrotes solamente hoy en hoy, ustedes cuántos van a comprar una tienda dos veces al día?

00:09:55

Solamente ustedes dos ya generan dos ventas.

00:09:58

Imaginen todo el pueblo que va a generar, a comprar en un solo día a una tienda.

00:10:02

¿Cuántos productos puede vender?

00:10:04

Aunque sea un chicle, o sea una escoba, o sea lo que sea, un detergente.

00:10:10

¿Cuántas ventas va a tener una tienda en un solo día?

00:10:14

Puede llegar a tener desde 5000 productos vendidos en un día hasta millones de datos en un mes.

00:10:21

Y estamos hablando solamente de una tiendita.

00:10:24

Imagínense una farmacia, un supermercado, etc.

00:10:27

Siguiente diapositiva.

00:10:31

Ok, ahora, en mi experiencia, esto información, con base en mi experiencia, puedo afirmar que hoy saber programación te ayuda mucho para comprender el análisis técnico, las herramientas que vas a aplicar en tu análisis.

00:10:51

Pero muchas veces si no conoces lo que el empresario quiere saber mucho, no conoces lo que el empresario está buscando conocer, pues no vamos a poder entregar un resultado eficiente.

00:11:03

¿Cuando yo llego a implementar Power Bi, ahorita les voy a mostrar los ejemplos de Power Bi, cuando llego a implementar Power Bi, lo que necesito saber es el empresario, qué quiere conocer de sus datos?

00:11:15

¿Qué quiere saber?

00:11:16

Quiere saber qué vendedor le generó más ventas, quiere saber qué producto se vende más, quiere saber qué producto le deja más utilidad o menos utilidad.

00:11:25

Es lo primero que necesitamos saber, conocer las necesidades del empresario.

00:11:29

Y este proceso, afortunadamente, hoy, hoy en día, el proceso de business intelligence es un proceso en nuestra región, Mérida, Campeche, sureste, es un proceso todavía no tan explotado.

00:11:42

Es un área de oportunidad que ustedes tienen al egresar como desarrolladores de software.

00:11:50

Este proceso, cuando emparese con vida Yousand, nuestros primeros clientes son de la zona norte de Guadalajara, Monterrey.

00:11:58

El tema ahí en procesos de business intelligence es muy diferente, muy distinto.

00:12:03

La necesidad ahí ya es una necesidad básica.

00:12:07

Yo necesito en mi empresa, necesito tener la herramienta porque sí o sí la necesito.

00:12:12

Aquí en el sureste se percibe de una manera diferente.

00:12:16

Veo la herramienta, sé que la necesito, pero todavía la voy a considerar.

00:12:20

A diferencia del norte es ya tengo la necesidad, la necesito.

00:12:25

¿Por qué?

00:12:25

Porque necesito tomar decisiones de manera ágil.

00:12:28

¿Muchas veces, por qué no llegamos a implementar un proceso de business interior eficiente?

00:12:34

Porque muchos de los datos están sucios, no están limpios.

00:12:38

¿Cuántos de ustedes trabajan con Excel y al entregar un reporte no nos fijamos en la validación de datos?

00:12:45

¿Alguien conoce qué es la validación de datos en Excel?

00:12:49

¿Nadie?

00:12:50

Validación de datos es si tienes una columna que dice el nombre de aquí, de sus tres compañeros que están dormidos, estos tres de aquí, y vamos a ponerle Hugo, Paco y Luis, tienen Hugo, Paco y Luis, les hacemos ventas a ellos, a ellos tres, y luego regresan a comprar.

00:13:12

Pero registramos en un excel, registramos, pues Hugo me compró hoy 4 de diciembre, pero luego regresa la siguiente semana y me vuelve a comprar.

00:13:28

Y la siguiente semana, en lugar de registrar la venta de Hugo, la registro como Hugo Page.

00:13:33

Y la siguiente semana regresa y le pongo Hugo Martín Page.

00:13:38

¿Qué pasa cuando yo quiero hacer un resumen de las ventas de Hugo?

00:13:43

Estamos hablando de excel, excel básico.

00:13:45

¿Si yo ya registré que Hugo vino, pero en la primera venta registré Hugo, luego registré Hugo Pech y luego registré Hugo Martín Pech, qué va a suceder cuando yo quiera hacer un resumen de las ventas realizadas a Hugo?

00:13:59

Que son tres personas diferentes.

00:14:01

Y si yo quiero saber el promedio de lo que le vendía Hugo, no me va a arrojar un resultado coherente, porque va a aparecer como que Hugo fueran tres personas diferentes por haberlo escrito de manera distinta.

00:14:16

Entonces, aquí tienen que hacer un proceso de validación de datos, que si vamos a venderle a Hugo, alimentemos el nombre de Hugo, alimentemos el catálogo de clientes donde aparece Hugo, digamos cómo le vamos a llamar a Hugo, le ponemos un nombre completo y a partir de ahora nos tenemos que limitar a que siempre vamos a escribir el nombre completo de Hugo.

00:14:42

Eso es un proceso de validación de datos.

00:14:45

Y eso que acabo de explicarles de manera que pareciera sencilla o sentido común, en las empresas el 80 % de los datos vienen de esa manera.

00:14:56

No puedo hacer un resumen por cliente, por producto, por por zona, porque muchas veces la información no está homologada y el 80 % del tiempo se nos va en limpiar información.

00:15:10

Las empresas necesitan algo para integrar su valor, para integrar, integrar datos y que puedan tomar decisiones basadas en ellos.

00:15:19

Siguiente, por favor.

00:15:27

Bueno, la minita que ven ahí a un costado es un ejemplo de un dashboard elaborado con Power Bi.

00:15:40

Power Bi es una herramienta de análisis de datos, una plataforma de análisis de datos.

00:15:45

Es de la familia de Microsoft.

00:15:47

Microsoft 365 tiene un grupo de familias Excel, PowerPoint, etc.

00:15:51

Creo que todos conocemos Excel, PowerPoint, Word, y.

00:15:54

Pero hoy en día ya tiene más herramientas Power Bi, Power Automate, la Microsoft Fabric.

00:16:00

Hay muchas herramientas de Microsoft y Power Bi es una de ellas.

00:16:06

Es tal vez la más común en análisis de datos porque tiene una versión gratuita.

00:16:12

O sea, hoy pueden entrar y descargarse la herramienta y comenzar a trabajar con ella.

00:16:19

¿Qué nos permite hacer powerd?

00:16:21

[sos/eos], power bi nos permite conectarnos a diferentes fuentes de datos.

00:16:26

Imaginen un emprendedor que comienza con su negocio, que comienza a vender zapatos.

00:16:32

Y cuando comienza con su negocio, pues empieza él solo, solamente vende zapatos.

00:16:36

La única capacidad de producción es la de él y listo, no tiene más que más, más fuentes de datos y registra todo en un excel, todo en su sistemita de excel, sus ventas, ¿ousand, lo que compra y lista.

00:16:49

Conforme cualquier negocio crece, hay la necesidad de ir delegando ciertas cosas que necesitas ahora delegar tu contabilidad, se lo encargas a un contador para que presenten tus declaraciones de impuesto.

00:17:03

En la mercadotecnia le pides ahí a tu a tu sobrino que está estudiando mercadotecnia para que lleve tu facebook, tú grabas tus tiktoks, ¿ousand.

00:17:14

Bueno, cuando ya comienza un negocio y escala, pues se comienzan a diversificar las fuentes de datos.

00:17:23

Ya no solamente tienes un excel, ya tienes un CRM, ya tienes un ERP, ya tienes un sistema propio que te desarrolló un egresado de la UTR y cada y cada sistema tiene información valiosa, cada sistema.

00:17:40

Lo que hace Power Bi es me voy a conectar a tu Excel, me voy a conectar a tu Microsoft Teams en tu Sharepoint, me voy a conectar a tu sistema desarrollado en la UTR y me voy a conectar a un módulo de hotspot que es un CRM.

00:17:57

Eso hace powerd.

00:17:58

Primer paso, conectarse a los datos.

00:18:01

Cuando ya tengo la conexión a los datos, el siguiente paso es modelar los datos.

00:18:07

¿Qué es modelar los datos?

00:18:08

Modelar los datos es encender una licuadora que todo el tiempo está produciendo salsa y esa salsa es tú, es lo que tú vas a explotar, es tu análisis.

00:18:17

Esa licuadora es lo que hace Power Bi, que va todo el tiempo en tiempo real conectándose a los datos y haciendo un análisis de todos ellos y presentarte información en tiempo real de lo que está sucediendo en tus diferentes sistemas.

00:18:35

Quiere decir que si hoy 4 de diciembre, siendo las 10:11 a.m.

00:18:42

viene Google Page y agrega cinco ventas en tiempo real, Power Bi puede actualizar y traer a su base, traer esas cinco ventas, incorporarlo a tu informe y si esa venta está relacionada con tu costo, en tiempo real te está calculando tu utilidad, y ahorita les estoy poniendo el ejemplo más solicitado, calcular mi utilidad.

00:19:08

Pero esto no solamente aplica para ventas, puede aplicar para impuestos, puede aplicar para operaciones, para mercadotecnia, etc.

00:19:16

Bueno, a grandes rasgos eso es lo que hace Power Bi.

00:19:19

Power Bi no es la única herramienta en el mercado de Business Intelligence.

00:19:24

Hay otras como tableau, click, son herramientas también muy robustas, muy famosas, pero hoy por hoy Power Bi es una de las más comunes por ser tener una base gratuita y porque muchas organizaciones usan Microsoft y al usar Microsoft, pues tenemos la facilidad de incorporarlo con otras herramientas como Excel o tener incluirse el Sharepoint.

00:19:50

¿Ok?

00:19:51

¿Por qué elegir Power Bi?

00:19:53

Es fácil de usar, actualización automática, las conexiones a las bases de datos, incluso APIs y la accesibilidad, poder tener incluso tus tableros en tu celular.

00:20:05

¿Ok, ahora sí, cómo impacta Powerbit en las decisiones?

00:20:11

Tenemos decisiones de ventas, finanzas, marketing, operaciones.

00:20:15

Les comienzo cómo empezó mi proyecto de Vidax.

00:20:20

Hace tres años y medio, ya casi cuatro años nos llegó al despacho Yousand, como digo, es la mayor parte del tiempo, yo era o hacía actividades de contador, yo no quería estudiar contador, yo quería algo relacionado a matemáticas, pero sí, antes de irme a estudiar lo que yo quería, pues investigué un poquito y dije matemáticas, licenciatura en matemáticas y ves el temario y contenido y dices sí, no, no es mucha matemática, no voy a poder, mejor algo que tenga que ver con números, pero que tampoco sea tantas matemáticas.

00:20:56

Y dije pues contador, contabilidad, suena a que tiene números y sin investigar me fui a contabilidad, sin investigar llegas a contabilidad y resulta que pues 20 %, 30 % son números, pero 70 % es leer, leer, leer, leer, leer impuestos sobre la renta, leer iva, resolución miscelánea fiscal, etc.

00:21:23

Bueno, para que les cuento esto, porque en el proceso de comprender qué hacía un contador, tuve la necesidad de entender que los negocios trabajan con ventas que deben estar soportadas, ventas que necesitan un documento legal, en este caso una factura.

00:21:46

Y hace tres años y medio precisamente esa fue la necesidad y también que detonó este proyecto de pilax.

00:21:52

Llegó un cliente y nos dijo el sat, todos conocen que es el sat, saben que es el sat, hacienda no tal, están chicos para entenderlo, pero dentro de poco ya le van a tener miedo y todos le vamos a tener miedo, todos le tenemos miedo al SAT.

00:22:10

Entonces llega un cliente y me dice el SAT me está bloqueando mis cuentas bancarias, no tengo acceso a mis bancos.

00:22:21

¿Por qué?

00:22:22

Porque declaré de menos casi \$100000 de impuesto, \$100000 de ingreso al mes y les daba determinadas diferencias de 55 meses.

00:22:35

¿55 meses de diferencias de \$100000 cuánto es?

00:22:41

Casi 5 millones y medio, 6 millones y medio de diferencias de impuestos.

00:22:45

¿Y saben que era lo peor?

00:22:47

Que el SAT en el requerimiento te decía tienes 10 días para explicarme por qué tienes esas diferencias, en 10 días tienes que analizar lo que pasó en 55 meses pasados.

00:23:02

Cuando yo escuché esto, yo he dado cursos de excel desde que tengo, yo estaba ahí, estaba en séptimo semestre de la carrera de contador, tenía 21 años, iba a cumplir mis 22 años, recuerdo que era un octubre, iba a cumplir mis 22 años y me invitaron a dar un curso de excel y a partir de ahí comencé a dar cursos de excel desde que tengo 22 años.

00:23:25

Y eso era lo que lo que a mí me ayudaba a pagar todos los cursos de Excel.

00:23:32

Pero bueno, llega este cliente y nos dice tengo estas diferencias y dije pues vamos a resolverlo y lo resolvemos con Excel.

00:23:40

Vamos a tratar de hacerlo en 10 días.

00:23:42

Suena algo imposible, pero pues vamos a intentarlo.

00:23:46

Cuando comienzo a analizar la cantidad de información, eran millones, millones de datos.

00:23:51

Ya eran más de 11 millones de datos y Excel no lo soporta.

00:23:55

Y en ese entonces, hace ahora tengo 36, hace 14 años no existía Chatgpt, Yousand.

00:24:05

Todos ya dirán, pues fácil, Chargépte me dice la respuesta, no le platico.

00:24:10

¿Oye, Chaquept, cómo estás?

00:24:11

Buenas noches.

00:24:12

Dicen que hay que saludarlos y decirles gracias.

00:24:14

Si no, después se pueden revelar.

00:24:16

Y si no le diste las gracias, eres de los primeros.

00:24:19

Pero bueno, en ese entonces no me echan.

00:24:24

Mi única información era mi fuente de información era YouTube.

00:24:28

Era lo que yo tenía para ver cómo podemos resolver esto.

00:24:32

Y pues me dediqué un día solamente a estudiar, un día completo solamente a estudiar la solución a ese problema.

00:24:40

Y comencé a conocer otras herramientas Power Query, Power Pivot, que son herramientas que tiene Excel y hoy en día son mi día a día.

00:24:49

Power Pivot, Power Query son son herramientas que si ya conoces Excel, las debes dominar.

00:24:55

Power Query, Power Pivot, Saber Excel es un 20, %, Power Query es un 75, % Power Tivo del otro cinco.

00:25:04

Ok.

00:25:05

Y comencé a analizar la cantidad de información y ver que se podía resolver de alguna manera.

00:25:13

Y en ese entonces, pues dije, pues vamos a implementar estas herramientas y comenzamos a resolver esos 55 meses de diferencias de \$100000.

00:25:25

Tienen una base y que hasta el día de hoy, yousand, es lo que trato de transmitir en mis cursos de excel.

00:25:31

Si hoy yo puedo resolver o explicar una diferencia de un mes y explicar esa diferencia con estas herramientas, me va a llevar resolverlo 2 h o 3 h.

00:25:45

En teoría, en teoría, si tus datos están validados, se acuerdan que les decía los datos válidos de Hugo, Hugo Page, Hugo Martín Bech.

00:25:56

Si tus datos están validados y tienen consistencia, o sea, si tus datos están limpios, si resuelves un mes en 2 h, los 54 meses restantes te va a consumir 0 s, 0 s, excepto el tiempo que se tarde Power Bi en resolverlo.

00:26:15

Y esa es la base de Power Bi, que si logras resolver un problema, una diferencia, un análisis un cálculo de utilidad, un cálculo, una proyección de un mes, de dos meses.

00:26:26

Si logras programar eso, puedes resolver un problema mucho más complejo, sin importar la cantidad de datos.

00:26:34

Lo único que sí, pues a veces no tienes la computadora que soporte tanta información.

00:26:39

Hoy mi computadora sí o sí, no puedo concebir una computadora que tenga menos de 64 Gb de RAM.

00:26:50

No puedo trabajar con una de 32, porque si abro teams, abro power bi y abro un Google Chrome, ahí se quedan mínimo, mínimo 64 gigas de RAM.

00:27:05

¿Qué necesitamos entender de este proceso?

00:27:08

Necesitamos saber que necesitamos conectarnos a los datos y estar anclados a esos datos.

00:27:15

Necesitamos transformar los datos.

00:27:18

Vamos a transformar a Hugo, vamos a transformarlo a Hugo Martín Page, vamos a limpiar esos datos, vamos a modelar los datos.

00:27:29

¿Cómo relaciono las ventas a Hugo con el costo del producto que me compró Hugo para poder calcular cuánta utilidad me dio?

00:27:37

Vamos a visualizar los datos y vamos a compartirlos, que esa es la idea de Power Bi, tener una plataforma donde todos los que tomamos decisiones podamos ver los cambios en tiempo real.

00:27:53

¿Qué resultados puedes esperar?

00:27:56

Hace un año y medio nos contrataron una constructora en Mérida para implementación de procesos, no específicamente, no era Power Bausend, nos contrataron para ayudarles en sus cédulas de Excel.

00:28:13

Y llegué y era una contadora y estaba, imprimía sus cinco hojas de estado de cuenta, imprimía su contabilidad y agarraba una regla y con una regla empezaba a palomear.

00:28:27

Este está igualito a este.

00:28:29

Eso en los contadores le llamamos conciliación.

00:28:32

Estamos conciliando que lo que está aquí también está acá.

00:28:36

Y con una regla comenzaba a hacer sus palomitas.

00:28:39

Le tomaba dos días completos hacer ese proceso, todos los meses en horas.

00:28:45

Son 16 h de trabajo solamente estando palomeando.

00:28:50

Estoy hablando de un estado de cuenta y creo que tenía cuatro estados de cuenta cuando le implementamos esta herramienta de sed.

00:28:57

Estas cédulas se las implementamos en excel a través de una macro, que lo que hacía la macro era ordenar tu información de bancos, tu información de contabilidad, las ordenaba por fecha, las ordenaba por importe y después encontraba coincidencias.

00:29:12

¿Qué cosas hacían match?

00:29:14

Fecha, importe, fecha, importe del otro lado.

00:29:17

Y al final nos quedaban cinco o seis partidas, seis datos que no hacían match ni de un lado ni de otro.

00:29:25

¿Ok?

00:29:26

El tiempo de reducción de esa conciliación de 16 h se redujo en un 95.

00:29:33

%.

00:29:34

Del tiempo de 16 h pasas a que ahora solamente tome 5 min.

00:29:40

Es para la empresa, es tiempo que la hora que ahora el contador se puede dedicar a hacer otra cosa o hacer mejores análisis de algún otro resultado financiero.

00:29:52

Pero no solamente es la parte monetaria de dinero.

00:29:57

Cuando tú estás de ese lado y ves que todo este tiempo, durante 20 años, me recuerdo su expresión cuando le mostré la macro, recuerdo que hice la macro y le arrojé el resultado y me dijo, durante 20 años he estado dedicando dos días de cada mes a estar haciendo esto.

00:30:21

Con una regla estamos hablando dos días de cada mes al año, son 24 días al año por 20 años.

00:30:28

¿Cuánto tiempo de su vida le había dedicado a hacer una conciliación bancaria que ahora se reduce a 5 min?

00:30:36

Bueno, identifica oportunidades y mejoras.

00:30:39

Toma de decisiones.

00:30:43

La estrategia comienza con los datos inteligentes, Zweitausendein.

00:30:47

Y estos pues ya son algunos ejemplos, ejemplos de estrategias que en la práctica se han implementado y que esto, si leen o investigan sobre power bi, van a encontrar mucha literatura sobre cómo los supermercados aplican esto.

00:31:03

Tú no vas al súper y te esperas a encontrar oferta de climbés.

00:31:07

Digo, yo tengo un hijo los martes o jueves, los martes de frutas y verduras tienen un trasfondo de Business Intelligence.

00:31:18

Alguien analizó los datos y por esa razón hay promociones de frutas y verduras martes y miércoles.

00:31:25

Si vas fines de semana, las promociones en cerveza, y estamos hablando solamente de las más comunes, Netflix, Amazon, sugerencias de la información que te están proporcionando, combinan business intelligence con inteligencia artificial.

00:31:41

Eso ya es otro rollo.

00:31:43

Bueno, en mercadotecnia, implementar publicidad, implementar campañas en Facebook pagadas, redistribuir presupuestos.

00:31:54

En operaciones.

00:31:55

En operaciones nos sucedió una cosa muy curiosa, que son situaciones desafortunadas que a veces dicen, viera yo preferido no saberlo.

00:32:04

Yo tenía un compañero en una empresa, bueno, un conocido, que a través del análisis de operaciones nos dimos cuenta que habían dobles descuentos a clientes y eran cosas que están muy bien ocultas dentro de la facturación, dentro de la negociación.

00:32:18

Y desafortunadamente también te topas con escenarios donde dices, esta información no es coherente.

00:32:25

El análisis de utilidad, todos estos productos me debe dar 20 % de utilidad y este producto me estaba dejando cinco.

00:32:32

¿Por qué metes a profundidad?

00:32:34

Pues hay situaciones donde intencionalmente los datos estaban manipulados.

00:32:40

Pero tipos de decisiones que se pueden tomar, reforzar logística, de qué productos, qué camiones pueden distribuir un producto de un lugar a otro, cuáles son tus mejores ubicaciones de sucursales y redistribuciones de inventario.

00:32:57

Gestión financiera.

00:32:59

Creo que este es la decisión que más se ha tomado en una empresa a partir de implementar Power Bi.

00:33:07

Bueno, implementar power bi, digo, en mi experiencia, la decisión que los empresarios con los que he tratado, la principal decisión que han tomado es la primera, implementar auditorías internas.

00:33:21

Perdón por lo último, que aunque ya es algo más específico, desperdicio, optimizar costos, la implementación de auditorías internas.

00:33:28

¿Saben qué es una auditoría interna?

00:33:31

¿Qué es una auditoría interna?

00:33:41

Ya hubo auditoría.

00:33:48

Yo le llamo que son los fundadores de la empresa.

00:33:53

El auditor interno es la persona que es que no debe tener amistades en la empresa porque siempre se va a buscar enemigos.

00:34:01

¿Pero qué hace el auditor interno?

00:34:03

Revisar que todo se esté cumpliendo como marca los reglamentos de la empresa, alineamientos, políticas y demás.

00:34:09

¿Entonces el auditor interno siempre debe estar pendiente de que cómo te llamas?

00:34:14

Perdón, como siempre debe estar pendiente que José cumpla con su trabajo, salga su hora de entrada y su hora de salida.

00:34:21

Y el auditor interno es a su chamba ir revisando todos los procesos de la empresa y que se vayan cumpliendo.

00:34:28

Cuando implementan esta herramienta Power Bi, se dan cuenta que hay áreas de la empresa, distribución alimentaria.

00:34:37

Pónganse ustedes en el papel de que van a ser los distribuidores de bebidas alcohólicas de una empresa que no tiene control.

00:34:44

¿Yousand, qué haría?

00:34:46

No tengo la empresa, mi jefe no tiene control de cuántos cartones de cerveza me estoy llevando en el camión.

00:34:52

Yo tengo, yo soy el responsable de distribuirlo y él no sabe cuántos salieron del almacén que haría bajo el agua.

00:35:02

No hago como que como que me asaltaron y le digo a José Rufin que tú me asaltaste y como tomamos aceite y asaltándome.

00:35:12

Esto pasa mucho en las empresas.

00:35:14

No todas las empresas tienen todo el control sobre todo.

00:35:17

Y cuando detectan los mismos, las mismas personas que están en una operación, pues pueden pasar este tipo de situaciones o a veces digo no necesariamente intencionales que van ocasionando que no haya un control o no se estén logrando las metas de la empresa.

00:35:32

Y pues la primera decisión que toman los empresarios es vamos a colocar un auditor interno que revise que se esté haciendo todo como se debe y pues reducir los costos operativos, renegociar contratos, optimizar los procesos en el tiempo de respuesta, ofrecer descuentos, capacitar al personal de atención al cliente o incluso el último, implementar un chatbot.

00:35:58

Tal vez estamos en nuestra región, este rollo de los chatbots, pues todavía no es algo también todavía común o escuchar que es algo del día a día.

00:36:10

¿Por qué?

00:36:10

¿Porque muchos decimos, me incluyo, a veces prefieres que te conteste alguien que es humano y que te diga qué tal ángel?

00:36:17

¿Buenas tardes, en que te puedo servir?

00:36:19

Y que me dé la respuesta.

00:36:20

Muchas veces estamos esperando esto, pero el chatbot sí también tiene muchas soluciones y creo que hoy ustedes usan, creo que usan meta en el chat de meta, pues ya la tecnología en inteligencia artificial ha avanzado bastante como para poder decir que ya puedo confiar en un chat.

00:36:43

Y bueno, pues les he estado mostrando ahí algunos ejemplos de power bi, de tablero de dashboard, como llamamos, donde todos estos tableros lo que buscan pues es tener información conectada, validada, modelando los datos, teniendo las medidas, indicadores, kpis, todo en tiempo real de lo que sucede en el día a día.

00:37:08

Bueno, estrategias de crecimiento y expansión, que creo que es la que todo negocio busca

hoy por hoy.

00:37:16

Ustedes pudieran incluso hacer su primer tablero solamente teniendo un paseado de sus declaraciones, de sus [sos/eos] sus calificaciones.

00:37:25

Pueden hacer, no sé si alguien aquí es tan estricto, lleva su control de cuánto, qué calificación tuvo en tal asignatura.

00:37:35

Solamente con saber la asignatura y la calificación, ustedes ya pudieran hacer su análisis de que en qué áreas tengo oportunidad, en qué áreas soy débil, en qué áreas soy más fuerte y pueden hacer su primer análisis con un power bi zweitausendein, con una herramienta de Power B.

00:37:52

Y esto también aplica para cualquier negocio, conocer sus oportunidades y conocer, saber también en qué sí son buenos, en qué producto, en qué sucursal son muy buenos para que puedan expandirse, para que puedan focalizarse en esa línea de productos y que también puedan invertir mejor sus campañas de mercadotecnia.

00:38:12

Y bueno, los números tienen una historia importante que contar, y va a depender de ustedes que le puedan dar una voz.

00:38:20

Pues de mi parte es todo, no sé si tengan alguna pregunta.